

Boîte à outils de formation à la communication politique

GUIDE DU FACILITATEUR

LE PROCESSUS BUDGÉTAIRE (NAS1D)

Module

Négociations et responsabilisation

Format

Présentation par un conférencier invité (facultatif)

Objectif

Cette activité contribue aux objectifs d'apprentissage du module en fournissant des exemples sur la manière dont la négociation a affecté les résultats budgétaires de la planification familiale.

Durée nécessaire

- 90 minutes

Description de l'activité

Cette composante facultative, mais fortement recommandée, complète les deux composantes liées à la cartographie du budget (NA4L et NA5E). Elle a été conçue pour être présentée par un conférencier invité qui a une expérience directe dans la participation d'un exemple réussi de plaidoyer budgétaire en faveur de la planification familiale. Le conférencier devra partager ses expériences, en soulignant les exemples de négociations qui ont eu lieu pendant le processus de plaidoyer, ainsi que les enseignements tirés. Il convient de réserver du temps pour que les membres du groupe posent des questions et discutent de ce que la présentation leur a appris.

Concept(s) d'apprentissage clé(s)

- Exemple(s) de plaidoyer et de négociations réussis sur le budget de la planification familiale.

Matériel nécessaire

- Ordinateur portable et projecteur pour le conférencier invité, si nécessaire

Sessions connexes

- Prochaines étapes ? Pourquoi les négociations sont importantes pendant le processus politique (NA1L)
- Cartographie du budget (NA4L et NA5E)
- Audience de la Commission parlementaire (NA6E)

Préparation nécessaire

Boîte à outils de formation à la communication politique

GUIDE DU FACILITATEUR

- Les participants doivent compléter la session NA3L et ses lectures obligatoires avant de commencer cet exercice